



## **Türk Eximbank ile Manisa Organize Sanayi Bölgesi (MOSB) Arasında İşbirliği Protokolü İmzalandı**

Türk Eximbank ile sanayiciler arasında bir köprü oluşturacak irtibat noktalarının ikincisi Manisa’da açıldı. Türk Eximbank ile Manisa Organize Sanayi Bölgesi (MOSB) arasında 24 Temmuz 2017 Pazartesi günü imzalanan işbirliği protokolü ile kurulan irtibat noktası, Manisa OSB’deki firmaların hem Türk Eximbank ürünleri hakkında daha fazla, hızlı ve güncel bilgi alabilmesini, hem de Türk Eximbank’a daha kolay erişebilmesini sağlayacak.

### **İhracatçıya doğrudan, yerinde erişme yönünde atılan adımlar...**

Türk Eximbank Genel Müdürü Sayın Adnan YILDIRIM protokolün imza töreninde, göreve başladığında ihracatçılara doğrudan, yerinde erişme yönünde bir hedef belirlediklerini, bu çerçevede öncelikle bir tanıtım atağına başlayarak ihracatçılar ile sık sık bir araya geldiklerini belirtti. Tanıtım atağı sürerken Türk Eximbank’ın şubeleşme yönünde ihtiyaç duyduğu altyapı değişikliklerinin gerçekleştirildiğini vurgulayan Sayın Adnan YILDIRIM, bu değişikliklerin sonucunda 2017 yılının ilk yarısında Adana, Bursa ve Denizli şubelerini açtıklarını, yılın kalan kısmında da Konya, Kayseri, Antalya, İstanbul Avrupa ve İstanbul Anadolu yakasında açılacak ilave 5 şube ile yılsonunda şube sayısının 11’e yükseleceğini ve önümüzdeki dönemde ihracatta ilk 20 ilin her birinde Türk Eximbank temsilciliği açılacağını altını çizdi.

### **İhracatçılarımız Türk Eximbank ile daha fazla pazara, daha güvenli, alıcılarına daha uzun vadeler önererek ihracat yapabileceklerdir...**

Genel Müdür Sayın Adnan YILDIRIM sözlerine şu şekilde devam etti: *“Bu irtibat noktaları aracılığıyla bir yandan Bankamızı ihracatçılarımıza daha iyi anlatabileceğiz. Diğer yandan da ihracatçılarımızın bize erişimini kolaylaştıracağız, çünkü Organize Sanayi Bölgelerindeki irtibat noktalarımız bilgilendirme dışında başvuru evraklarının iletilmesinde de aracılık yapacaklar. Bu vesile ile Manisa Organize Sanayi Bölgesi bünyesindeki firmalar, ihracatın finansmanı alanında Bankamızın sunduğu düşük maliyetli kredi ve alacak sigortası imkânlarından faydalanarak, daha rahat, güvenli ve istikrarlı bir finansman ortamında ticaret yapma imkânına kavuşacak. Bu irtibat noktaları sayesinde sanayicilerimizin ihracata yönelmelerinin avantajları konusunda farkındalıklarının artması da sağlanacak.”*

Genel Müdür Sayın Adnan YILDIRIM, atılan bu ve benzeri adımların ihracatçıya doğrudan ulaşma yönünde belirlenen kapsamlı bir stratejinin parçaları olduğunu vurgulayarak büyük Organize Sanayi Bölgeleri’nde benzer işbirliği protokollerinin gündemde olmaya devam edeceğini belirtti.

### **2017 yılsonu hedefi her 100 dolarlık ihracatın 26 dolarında Türk Eximbank’ın izinin olması**

Türk Eximbank’ın değişim ve dönüşüm yönünde attığı her adımın, daha fazla ihracatçıya daha çok destek verme hedefinde ilerlemesine katkı sunduğunu belirten Sayın Adnan YILDIRIM sözlerine şu şekilde son verdi: *“2017 yılının ilk yarısında sunduğumuz desteği döviz bazında %15 artırarak 18,7 milyar dolara yükselttik. Böylece sunulan toplam finansal desteğin ihracata oranı 2016 yılsonuna göre 1,2 puan artışla ihracatın %24,2’sine ulaştı. 2017 yılsonunda bu oranı %26’ya yükselteceğiz.”*